



FUNERAL TOTAL SERVICE

장례 원스탑 토탈케어 서비스

We offer the most special service to the deceased so that
He can cherish his precious memories with the deceased.



01

Intro / Problem

왜 새늘상조가 필요할까

02

Solution

새늘의 장례 서비스

03

Professionalism

새늘의 전문성

04

Reference

새늘의 사례

SUMMARY

한 장으로 보는 새늘상조

COMPANY

새늘상조 (Saeneul)

MISSION

합리적인 비용, 높은 신뢰로
가족분들에게 감동을 전달하는
장례 전문 원스톱 서비스 제공

BUSINESS

장례 의전 토탈 서비스 · 장지 컨설팅
특허 유골함 등 자체 용품 · 통합 플랫폼



국내 최초 1호

장례 절차 ONE STOP
토탈 솔루션 서비스 제공



전문가 구성

국가 인증 각 분야의
전문가들이 운영



압도적인 경쟁력

자체 제작 유골함 등
특허 및 경쟁력 보유



사람 중심 운영

합리적인 비용,
만족도 중심의 운영 정책

PAIN POINT

장례 시장의 구조적 문제

기존 상조 서비스는 가입형 선불 구조라는 한계 지점이 명확합니다.

또한 불투명한 비용 체계, 그리고 분절된 서비스 제공으로 유가족의 부담을 가중시켜 왔습니다.

선불 가입 부담

매달 납입식 가입 구조로 인한 장기 비용 부담과
해약 손실 위험



불투명한 비용 체계

장례 진행 중 추가비용 발생 시뿐만 아니라
기존 상품별, 서비스별 금액 정보의 부재



분절된 서비스

의전 · 장지 · 용품 · 행정 절차가 각각 분리되어
유가족이 직접 조율해야만 한다는 문제점



신뢰 부재

비전문 인력 운영 사례 존재.
사고 · 분쟁 시 책임소재 불명확



장례는 대부분 처음 겪습니다. 그러나 준비해야 할 일은 너무나도 많습니다.

前

장례상품 결정

장례시작 및 빈소 규모 결정

장례 일정 및 발인/입관 시각

화장 또는 매장 방식 결정 및 예약

유골함 및 안치 방식 선택

수의·입관·용품 및 관 선택

빈소 음식 구성 및 접객 범위

中

장례 절차

조문객 맞이 및 의전 절차

조의금 접수 및 관리

빈소 운영 및 관리

외부 조문객 안내 및 연락 대응

입관식·발의 준비 및 진행

後

사후 행정처리

사망신고 및 가족관계 정리

보험금 청구 / 연금·공적 급여 정리

상속 관련 법적 절차

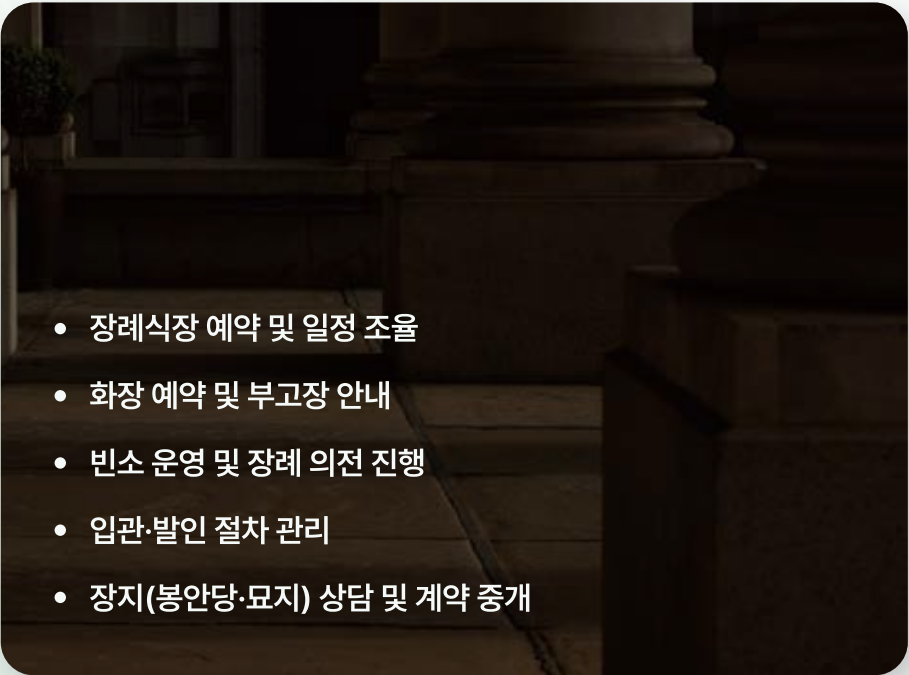
부동산 및 주거 관련 정리

유품 정리 및 물품 처분

각종 계약 및 서비스 해지

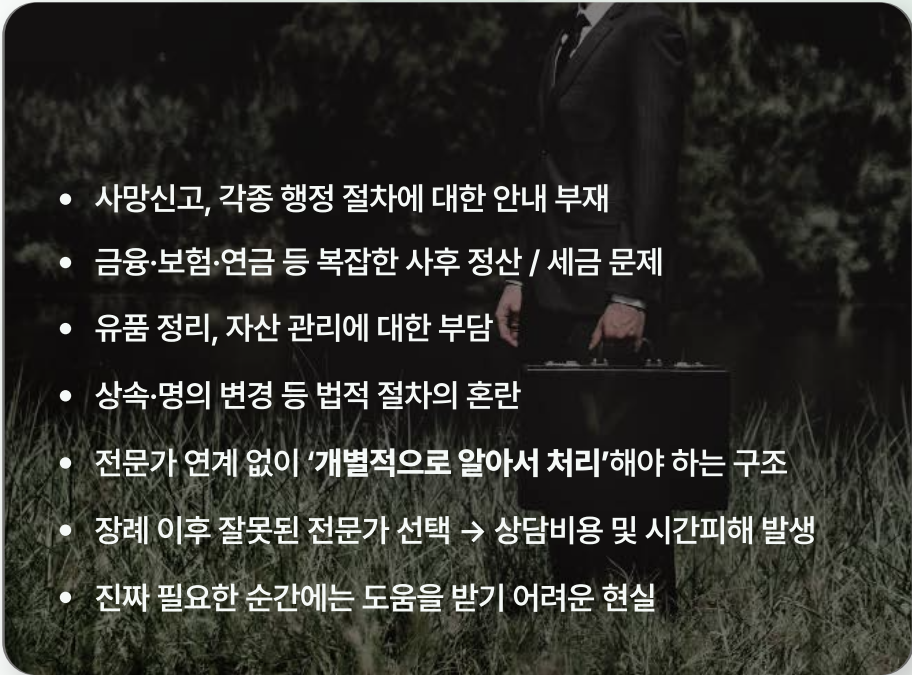
기존 상조에서 장례행사는 진행하지만, 삶 이후의 모든 절차까지 책임지지는 않습니다.

기존 상조 서비스의 역할 범위

- 
- 장례식장 예약 및 일정 조율
 - 화장 예약 및 부고장 안내
 - 빈소 운영 및 장례 의전 진행
 - 입관·발인 절차 관리
 - 장지(봉안당·묘지) 상담 및 계약 중개

장례 '행사' 중심의 서비스 구조로
장례 종료 시점에서 상조의 역할이 사실상 마무리됩니다

장례 이후, 가족에게 남겨지는 공백

- 
- 사망신고, 각종 행정 절차에 대한 안내 부재
 - 금융·보험·연금 등 복잡한 사후 정산 / 세금 문제
 - 유품 정리, 자산 관리에 대한 부담
 - 상속·명의 변경 등 법적 절차의 혼란
 - 전문가 연계 없이 '개별적으로 알아서 처리'해야 하는 구조
 - 장례 이후 잘못된 전문가 선택 → 상담비용 및 시간피해 발생
 - 진짜 필요한 순간에는 도움을 받기 어려운 현실

장례 이후의 삶은 전적으로 유가족의 몫으로 남겨지며
이후 정보 단절과 심리적 피로가 가장 크게 발생합니다

같은 장례라도, 담당자에 따라 전혀 다른 경험이 제공됩니다.



담당자 의존도가 높은 기존 상조 구조

- 장례 전반의 의사결정이 개별 담당자 경험에 좌우됩니다.
- 상담 품질, 설명의 깊이, 대응 속도가 사람마다 상이합니다.
- 서비스 품질이 회사가 아닌 '누가 왔는지'에 따라 결정됩니다.



숙련도 편차 문제

- 간헐적으로 초급 장례지도사가 단독 또는 핵심 역할을 수행합니다.
- '이번 담당자는 괜찮을까'라는 불안감이 상존하며, 돌발 상황 대응력, 의전 완성도의 안정성 차이가 발생합니다.



일원화된 상담 자료 부재

- 상담 가이드 및 표준 메뉴얼이 체계적으로 정리되지 않아 상이한 정보를 제공합니다.
- 최신 제도·절차 반영이 늦은 오래된 자료를 사용한 사례가 존재하며, 판단 기준이 모호합니다.

선불요금제 구조 속에서 상조 비용은 실제 사용 시 과도하게 증가됩니다.

RW
R&W MOTOR COMPANY (GB) LTD

Pondover House, Lyne Road, Virginia
Water, GU25 3EG
01753655566

sales@randemotorcompany.co.uk
www.randemotorcompany.co.uk

COMPANY NUMBER: 549839 VMT NUMBER: B81992078 CCL NUMBER: 667637

INVOICE Date:

Invoice Number: RV66457-05
GB Vehicle Leasing Limited
167-169 Great Portland Street, 5th Floor London, W1W 5PE

DETAILS OF VEHICLE TO BE SOLD
Range Rover Sport 3.0i Dynamic SE
Dynamic SE Ingenium 3.0 liter 6-cylinder 250PS Twin Turbocharged Diesel MHEV (Automatic) All Wheel Drive
Ostuni Pearl White, Full specification as configuration code
D.O.R: December 2024
Registration Number: TBC on arrival at dealer
VIN: TBC
Stock Number: 6457-05

DETAILS OF VEHICLE EXCHANGED
HP Check Clear ☐
Amount Outstanding £
Make
Model
Registration Number
Engine Number
Chassis Number
Date First Registered
Odometer Reading
Reading Correct ☐ Incorrect ☐
Allowance given in part exchange for vehicle alongside £
I declare that I am the owner of the vehicle accurately described and that I have sold the vehicle for the price stated.

VEHICLE NOTES
Factory order G4 Delivery
ADVICE: Please check and replace content if necessary.

	£
Total	£74,529.69
Less Discount	N/A
Delivery Charge	Included
Fee	
Number Plates	N/A
VAT 0% applicable	£34,705.94
Dealers Economic Cash	
Warranty	Full manufacturer warranty
Advisory	
Total Price	£89,435.63
Less Part Exchange Allowance	
Sub Total	£89,435.63
Add new Purchase Settlement Due	
Net Price	
Amount Due from Finance Company	£89,435.63
Balance	£89,435.63
Less Deposit	
Balance Due FROM CUSTOMER	Nil

I certify that I am the Buyer of the above mentioned vehicle at the price stated.

Customer Signature Date

Customer Signature Date

Account Name: R&W MOTOR COMPANY (GB) LTD - Account Number: 03339068
SORT CODE: 20-39-09 IBAN: IBAN844BARC20390903339068 SWIFT: BARCGB22

선불요금제가 전제하는 구조

- 장례 발생 이전, 장기간에 걸쳐 비용을 미리 납부하는 방식입니다.
- 이미 납부한 금액 때문에 타 서비스로 전환이 어렵습니다.
- 긴급한 상황에서 가격 비교 및 검증이 사실상 불가능합니다.
- 결과적으로 비용 협상력은 소비자에게서 사라집니다.

사용 시점에 드러나는 과도한 청구 발생

- 실제 장례 진행 시, 기본 상품 외 항목이 다수 발생합니다.
- 인력, 용품, 의전, 일정 변경 등으로 추가 비용이 발생합니다.
- '기본 상품에 포함되지 않는다'는 설명이 반복됩니다.
- 패키지 중심 상품 구성으로 항목별 가격 확인이 불가능합니다.
- 표준화된 정산 기준이 없고, 정산서 내용이 투명하지 않습니다.
- '장례의 품위'보다 '비용에 대한 불안'이 먼저 떠오르는 상황

SOLUTION

새날상조의 ONE STOP SERVICE

가입비·매달 이용료 없이, 필요한 순간 모든 장례 서비스를 한 번에.

각 분야에서 인정받은 국가 인증 전문가가 직접 운영하는 국내 최초 1호 장례 토탈 서비스입니다.



의전 진행

빈소 · 운구 · 발인 등



장지 컨설팅

맞춤형 안내 · 합리적 비용 제시



자체 용품

특허 유골함



전용 플랫폼

정보 · 예약 · 관리 등



사후 케어

행정 · 사후 관리 등

삶의 마지막 순간, 고객이 마주하는 현실

삶의 마지막 순간,
우리는 가장 슬프고 가장 혼란스러운 시간을 동시에 마주합니다.

그러나 정작 필요한 정보는 흩어져 있고,
무엇을 어떻게 결정해야 하는지조차 알기 어렵습니다.

애도의 시간이어야 할 바로 지금 이 순간이 오히려
가장 많은 판단과 선택을 요구하는 시간으로 바뀌고 있습니다.

임종과 함께 ...

정보는 분산되어 있고, 유가족은 혼자 조율해야 합니다.

기존의 장례는 ...

절차는 복잡하고, 비용은 불투명하며
연락해야 할 기관까지 과도하게 분산되어 있습니다.

삶의 마지막 순간,
고객은 슬픔보다 먼저 절차를 마주하게 됩니다.

그리고 누구도 알려주지 않은 선택을 홀로 결정해야 합니다.

새늘상조가 제안하는 장례 솔루션



새늘의 장례 토탈 서비스

모든 절차를 하나로 묶는
원스탑 토탈 장례 서비스입니다



법적/행정적 절차부터 장례 실무까지

장례지도사뿐 아니라 변호사, 세무사, 손해사정사 등
전문 인력이 함께 참여하여 유가족이 마주하는
법적·행정적 절차부터 장례 실무까지 체계적으로 지원합니다



합리적인 비용 구조 제공

장례 후 정산하는 투명한 가격제로
예측 가능한 비용 구조를
제공합니다.

새늘상조는 장례 전·중·후 모든 절차를 하나의 전문 시스템으로 연결합니다.

분리된 절차를 원스톱 서비스로 제공

원스탑 서비스 제공 범위

- 장례 전·중·후 모든 절차를 하나의 흐름으로 관리
 - 장례 행사부터 사후 행정까지 연속 지원
 - 보험·세무·상속·법적분쟁 절차까지 솔루션 제공
 - 장례 이후 정리 과정까지 책임범위 포함
- 유가족 관점에서 모든 부담이 사라집니다

검증된 전문성과 차별화 자산

- 국가공인 전문가 중심의 임원진 구성
 - 장례·상속·세무·법률 실무 경험 보유
 - 자체 장례 용품(유골함) 특허 및 제작 역량 확보
 - 표준화된 기준에 따른 서비스 운영
 - 국내 최초 플랫폼 기반 상담·관리 시스템
- 상담 이력과 절차 진행을 시스템으로 관리합니다

	기존 상조회사	새늘상조
인원 배정	장례지도사와 의전팀장이 배정	장례지도사, 법무사, 세무사, 변호사 등 모든 전문가가 배정됨
행사 진행	연차 무관 랜덤으로 배정	5년차 이상의 숙련된 인원이 배정됨
상품 금액	선불로 지불, 추가 비용 발생	모든 상품 공개, 후불제로 진행
행사 및 상담	실무자마다 다른 오래된 자료	플랫폼 사용으로 일원화, 전문적 상담 진행
장지 상담	자체 상담이 불가 (외주업체 이용)	장례업계에서 유일하게 직영으로 상담을 진행
결과보고서	별도로 제공하는 보고서 없음	상황별 결과보고서 제공 (총 4회)
사후 행정	유가족이 직접 처리	국가공인 전문가의 도움 하에 진행

새늘상조는 기존의 선불·후불제 상조회사와는 결을 달리합니다.

기존 후불제와는 전혀 다른 3세대 상조회사를 지향하는 새늘

B사, P사, D사 등 메이저 상조회사 [1세대 상조회사]

- 오래된 방식의 거품 낀 운영방식*
- 선불제 개념 월 납입금 납부 부담
- 중도해지 시 위약금 발생
- 지인소개 가입 및 행사 간 혜택으로 가입 유도
- 마케팅 방식의 가입 진행
- 장기간의 납부방식 및 높은 비용의 장례서비스 이용

* 기 유치된 고객으로 인한 2세대 운영 불가

K사 등 후불제 상조회사 [2세대 상조회사]

- 기존 1세대와 다른 결제 방식**
- 가격 정찰제 운영방식 : 상품별 금액 공개
- 사용하지 않은 품목은 100% 반환
- 그러나 결제 방식에서의 차이 외에 큰 서비스 변화는 X
 - ① 마케팅 방식의 가입 진행
 - ② 장례 절차에서 계속 추가되는 비용들
 - ③ 해결되지 않은 장례 의전 숙련도의 편차
 - ④ 수기로 작성되는 상담 기록 및 파편화된 전문 서비스

** 후불제 비용개념의 선불제 상조회사

3세대 상조회사 새늘상조 [3세대 상조회사]

- 장례 시작 전 모든 비용을 투명하게 공개 및 확정
- 월 납부 비용없이 가입 후 서비스 이용가능
- 국가 인정 전문 자격사 임원진 구성
- 전세계 최초 특허상품 유골함 개발
- 장례 간 모든 문제를 임직원을 통해 해결 가능
- 자체 플랫폼 서비스 이용 가능 : 모든 장례 정보
- 고인을 모시는 중요한 장지 상담을 외주업체가 아닌 직영 상담으로 진행
- 실제 서비스를 이용하고 후불제 납입 개념으로 결제 진행

→ 장례 간 벌어지는 모든 이슈와 상황을 새늘 원스탑 토탈 서비스 제공으로 해결합니다

초고령화 사회의 진입과 빠르게 발전되는 상황에서, 가족분들에게 꼭 필요한 맞춤형 서비스를 새늘상조가 제공합니다.

새날상조는 기존의 선불제·후불제 상조회사와는 결을 달리합니다.

기존 상조의 장례 절차 프로세스

- 최초 유선상담 후 빈소 이동
- 기존 준비된 자료로 상담 진행 (최신화 부족)
- 유골함 선택 희망 시 기존 유골함만 진행 가능
- 준비된 자료로 상담 진행 : 장지상담
 - * 상담사 역량에 따라 상담격차 심함
 - * 외주업체 이용 하 장지상담 진행
- 장례 간 이용금액 정산서 중도확인 및 체크없이 장례지도사에 의존한 정산 진행
- 전문인 배정 연결 불가
- 기존 정해진 틀 내에서 구두 안내만으로 진행
 - * 사후 행정자료 미제공

새날상조의 장례 절차 프로세스

장례발생 및 장례지도사 배치



- 최초 유선상담 후 빈소 이동
 - 1차 결과보고서 전달
- [회원용]**
- 통화내역 정리본 전달
 - 기타 필요내용 이미지 전달

빈소 상담 및 행사 상담



- 플랫폼 활용 하 장례상담 진행
 - 전문가 필요사항 질의 후 해당 할 경우 최초 무료상담 진행
- 유골함 희망 시 기존 유골함 및 새날함 선택 가능
- 2차 결과보고서 전달
 - [회원용] 진행사항 계약서 전달
 - [가족용] 장례일정 및 장례 행동 수칙 이미지 전달
 - (부고장 및 필요자료 추가 공유)

장례행사 진행 (장지상담 포함)



- 플랫폼 활용 하 장지상담 진행
 - 자체 직영 장지상담 진행
 - 최신자료 및 일원화된 상담 진행
- 플랫폼 활용 하 진행사항 조회
 - 이용 중인 상품 금액 및 추가 결제금액 실시간 조회 가능

비용 정산



- 플랫폼 활용 하 정산 진행
 - 3차 결과보고서 전달
- [회원용]** 이용정산서 전달
[가족용] 답례문 양식 제공

장례종료 및 사후행정



- 플랫폼 활용 하 사후 행정 필요자료 제공
- 전문가 무료상담 이후 2차 대면 미팅
- 4차 결과보고서 전달
 - [회원용] 사후행정 자료 제공 (플랫폼)
 - [가족용] 장례 추모영상 제공 및 각종 누락 및 필요자료 제공

고인의 마지막을 담는 그릇, 새늘이 특별히 직접 만듭니다.



프리미엄 새늘함, 이런 분들께 추천드립니다



고인에게 못다한 마음을
전하고 싶어요

야외 장법(매장, 수목장, 납골묘, 평장묘,
서양묘, 봉안당)의 형태를 실내 납골당
(봉안당)에 구현함으로써 가족분들께
만족감 전달



쾌적한 환경의 납골당을
만들어 드리고 싶어요

공간확보와 인테리어 효과를 통한
안정감 증가



가족의 전통과 문화를
반영하고 싶어요

제품의 다양성으로 시대와
문화에 맞는 형태 구성이 가능



신뢰로 가족분들께 감동을
전달하는 장례 전문 회사 '새늘'



기존 납골당 내 모습



- 칸칸이 놓여져 있는 정형화된 아파트 같은 형태의 유골함
- 한정적인 공간으로 인해 여러 유품들을 보관하기에 제한적
- 기존 유골함 사용으로 잔기스 문제 및 한정적 인테리어 & 유골함 디자인

새늘 작품으로 형태 전환



- 시대와 문화에 맞는 형태의 다양한 유골함 및 바닥판 디자인
- 새늘 제품으로 인한 공간 확보와 인테리어 효과를 통한 안정감 증가
- 기 유골함 사용 시, 새늘 받침대/윗판을 활용하여 원하는 바닥 인테리어 적용

고인분과의 소중한 추억을 간직할 수 있도록, 새들이 가장 특별하게 고인을 모십니다.



** 해당 사진은 납골당 새들낙원 커스텀 제작 작품이며, 작가분의 테스트 작업 후 촬영하였습니다

새늘은 장례 전·중·후 모든 과정을 시스템에서 기록·연결·관리하는 통합 플랫폼을 운영합니다.



상담 중심 통합 관리 기능

- 장례 상담, 사후 절차 상담을 하나의 흐름으로 기록
- 장례 단계 별 의사결정과 상담 이력의 누적 관리
- 상담 내용이 행사·행정·전문 절차로 자동 연결
- 상담 종료 시 결과보고서 전달 : 총 4회 서비스 제공 (회원용, 가족용)

내부 관계자 전용 업무 공간

- 의전 팀장, 장례지도사, 전문 인력, 내부 임직원 전용 공간 분리
- 변호사, 법무사, 세무사, 노무사, 보험·손해사정사 등 역할별 접근 권한 설정
- 각 전문 영역별 업무 진행 상황을 동일 플랫폼에서 공유

유가족 전용 이용 공간

- 장례 일정, 장례 간 행동요령, 단계 별 진행 상태를 직관적으로 정보 제공
- 필요한 정보 안내만 선별적으로 전달되는 구조
- 전문인을 통한 반복 설명이나 추가 소통 부담 최소화
- 장지시설 정보 및 진행 서비스 사항에 대한 실시간 정보 조회
- 전국 장례식장·장지시설·화장시설 등 시설 세부정보 제공

장지 선택까지 관리하는 상조, 그 이후까지 설계된 플랫폼

흩어져 있던 장지 정보를 하나로

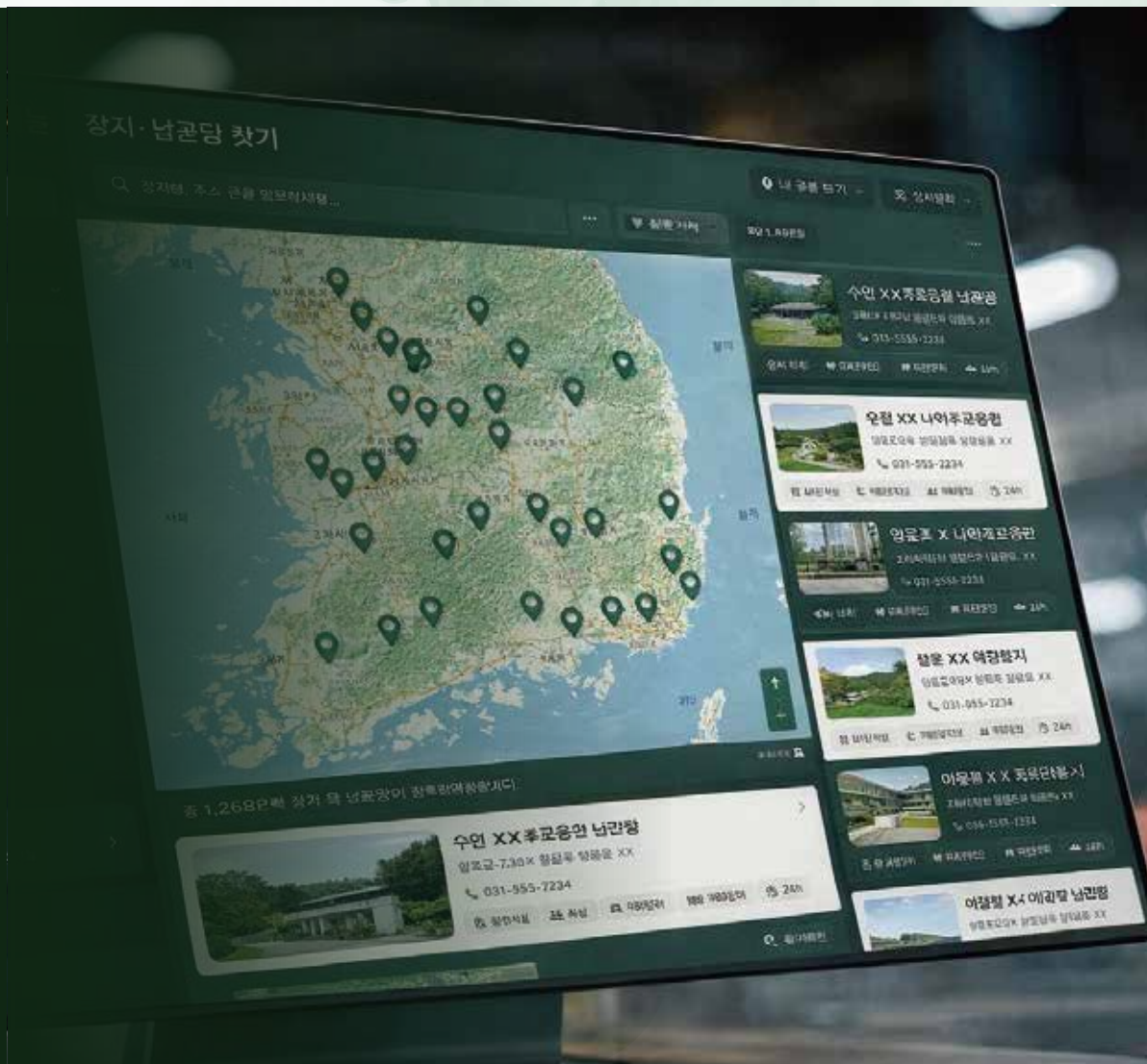
- 전국 장지 정보를 플랫폼에서 일원화 시스템으로 최신화 관리
- 전국 장지 지역, 유형, 종교, 비용, 접근성 기준으로 체계적 정리
- 시설 잔여 자리, 거리, 이동 시간, 권역별 분포 실시간 파악 가능

상담과 선택이 하나의 흐름으로 연결

- 상담 과정에서 논의된 장지가 즉시 플랫폼에 반영
- 장지 후보, 비교 이력, 결정 내용이 기록으로 보관
- 계약, 일정, 행정 절차가 플랫폼 안에서 연계

유가족 관점에서의 변화

- 막연한 추천이 아닌 고객 니즈 맞춤형 상담 제공
- 선택 과정에 대한 불안과 후회 감소
- 장지 결정 또한 장례의 일부로 안정적으로 관리됨



새들은 비용을 미리 받지 않고, 투명하게 확인한 뒤 청구됩니다.

후불제 상조

비용이 먼저 정해지는 구조에서는 실제 과정과 금액 사이에 간극이 생기기 쉽습니다.

후불제 상조는 모든 절차가 마무리된 뒤, 제공된 내용만을 기준으로 정산됩니다.

월 납입비용 납부 후 장례 진행

[선불제]

- 상품 가입 후, 일정 기간 동안 매월 할부금을 납부합니다.
- 장례 발생 시 남은 잔여 금액을 일괄 납부하는 방식의 상조 서비스입니다.

월 납입비용 없이 장례 진행

[후불제]

- 장례 발생 시, 실제 제공된 서비스와 항목을 기준으로 비용을 산정합니다.
- 장례 종료 이후 정산하는 방식의 상조 서비스입니다.



장례토탈서비스

새들

- 최초 상담 시, 모든 상품금액 공개로 투명한 상담진행.
이후 금액 결정 후 정산서 제공
- 이후 상품추가 및 결제사항 추가 시 플랫폼 금액 반영
- 상주분께서도 별도 확인 가능 : 정산서 실시간 조회 기능 (별도 결제내역 포함)

장례부터 장지까지. 비용은 숨기지 않고 모든 절차가 마무리 된 이후에 하나의 창구로 해결합니다.

구분	후불제 상조(새늘상조)	메이저 상조사 (P사, B사, Y사)
상품 금액	290만 원	약 450만 원 ~ 580만 원
납입 방식	행사 후 결제 (후불식)	장기 할부 (선불식)
특징	실속형 구성 + 거품 제거	광고비, 수수료 포함
계약 만기	없음	평균 20년 ~

진행 예시

총 상품 금액	2,900,000원
회사 지원금	-400,000원
선택사항 (택 1) (1) 회사 지원금 (40만 원) / (2) 명품 진공함 / (3) 고급 대마 가진수의	
임직원 최종 부담	2,500,000원

** 결제 방식 : 현금 및 카드결제 가능

항목	품목	새늘상조	A상조	B상조	C상조
인력지원	장례지도사	3일	3일	3일	3일
	입관지원	1명	1명	1명	1명
	접객 도우미	1일 8시간 4명(8시간)	4명(8시간)	4명(8시간)	4명(8시간)
고인용품	관	화장용	화장용	화장용	화장용
	유골함	일반함	일반함	-	일반함
	수의	대마 100%	대마 100%	저마 100%	대마 100%
꽃장식	제단장식	20만원 지원	20만원 지원	30만원 지원	38만원 지원
	현화꽃	30송이	30송이	-	-
장의차량	리무진	택1 (왕복200km)	왕복 300km	왕복 200km	왕복 200km
	유족버스		왕복 300km	왕복 200km	왕복 200km
의전용품	남자상복	현대식	4벌	5벌	5벌
		전통식	4벌	5벌	4벌
	여자상복	4벌	5벌	5벌	5벌
비고		후불제	선불할부	선불할부	선불할부
행사금액		290만원	450만원	499만원	580만원



가장 혼란스러운 순간, 새들이 가장 먼저 달려갑니다



갑작스러운 상황 속에서 무엇을 먼저 해야할지 알기 어려운 그 순간,
새들은 가장 먼저 고객 곁에 서서 복잡한 장례 절차와 선택의 부담을
한 번에 해결하는 길을 열어드립니다.



새들은 고객님께 가장 먼저 달려갑니다.
연락·예약·조율의 모든 부담을 대신하며,
고객이 애도에 집중할 수 있는 환경을 만들어드립니다.



새늘상조 임직원 조직 구조를 소개합니다.



현장을 아는 장례지도사가 기준을 만들고, 기준이 장례를 완성합니다.

01

10년 이상의 현장 경험을 가진 장례지도사

- 1급 장례지도사 국가자격 보유
- 장례 · 장지 컨설팅이 가능한 실무 전문성
- 30대 청년 창업 대표로 현장과 경영을 동시에 이해

02

새날만의 장례지도사 특징

- 개인 역량이 아닌 기준과 시스템 중심 운영
- 장례 전 · 중 · 후 모든 과정을 총괄하는 관리자 역할
- 장지 · 사후 절차까지 연결 가능한 확장된 역할

03

장례지도사 운영 프로세스

- 상담 단계에서 장례 방향과 기준으로 사전 설계
- 단계별 체크리스트 기반으로 행사 진행
- 모든 진행 내용이 플랫폼에 기록 · 공유
- 돌발 상황에도 기준에 따른 일관된 대응 유지



김준식

새날상조 대표

장례의전 · 컨설팅 · 행사 진행

“유가족 분들께 최상의 장례서비스를
제공하기 위해 노력하고 있습니다”

대표 이력

現 새날상조 대표 장례지도사

現 장지 컨설팅 진행 (10년 차)

前 한국 장지 연합회 의원 (청년/홍보미디어)

前 ROTC 육군 장교 52기

보유 역량

- 장례지도사 1급 자격 보유
- 장지 컨설팅 전문 역량
- 사회복지학부 학사
경영학부 석사 (인사/경영전략)



상속 분쟁은 커진 뒤 해결하는 것이 아니라, 생기기 전에 정리해야 합니다.

01

분쟁해결 전문 변호사 전문성

- 상속 · 유류분 · 재산 분쟁 관련 법률 실무 경험
- 가족 간 분쟁 구조에 대한 이해와 대응 역량
- 소송 이전 단계에서의 법률 검토 및 조정 전문성

02

새날만의 법무 분야 특징

- 분쟁 발생 이후가 아닌, 발생 가능성 단계부터 개입
- 장례 · 보험 · 세무 정보와 연계된 종합적 법률 판단
- 유가족 감정을 고려한 조정 중심 접근 방식

03

분쟁해결 법무 프로세스

- 상담 단계에서 상속 구조 및 분쟁 가능성 사전 점검
- 유류분, 재산 분배, 가족 간 이해관계 정리
- 분쟁 소지 사항에 대한 법적 대응 방향 제시
- 필요 시 조정 · 합의 · 소송 단계까지 연속 지원



김종만

파트너 변호사
법무분야 분쟁해결

“유가족 분들께 최상의 장례서비스를
제공하기 위해 노력하고 있습니다”

대표 이력

現 새날 파트너 변호사

現 한국자산관리공사 고문 변호사

現 법무법인 이언 대표 변호사

前 현대아산, 금강주택, 이테크건설, 호반건설 자문 변호사

前 중소벤처기업부 서울사무소 법률전문위원

前 중앙대학교 건설대학원 겸임교수

보유 역량

- 성균관대학교 법학부 법학과 졸업 (전체 수석)
- 제47회 사법시험 합격
- 사법연수원 제37기 수료



상속세는 빠르게 알수록 커지고, 미리 알수록 정리됩니다.



이민영

사외이사 세무사
상속세 문제해결

“유가족 분들께 최상의 장례서비스를
제공하기 위해 노력하고 있습니다”

대표 이력

現 새늘 사외이사 세무사
現 세무회계 지평 대표 세무사
現 국세청 영세납세자 지원단 (창업지원)
現 서울시 마을 세무사
現 경기광주세무서 청원심의회 외부위원
現 한국세무사회 감리위원
現 은평구 지방세심의위원

01

상속사 세무사 전문성

- 상속세 · 증여세 관련 세법 전반에 대한 실무 이해
- 재산 유형별(부동산 · 금융 · 보험) 과세 구조 분석 역량
- 공제 · 평가 · 신고 과정에서의 오류 예방 경험

02

새늘만의 상속세 세무 특징

- 장례 직후부터 상속세 리스크를 구조적으로 검토
- 보험 · 법무 · 등기 정보와 연계된 통합 세무 판단
- 단순 신고 대행이 아닌 사전 설계 중심 접근

03

상속세 문제해결 프로세스

- 상담 단계에서 상속 재산 범위와 과세 구조 점검
- 공제 항목 · 평가 기준을 사전에 정리
- 신고 일정과 필요 서류를 단계별로 관리
- 신고 결과와 이후 절차를 플랫폼에 기록 · 공유

상속은 이루는 순간, 선택지가 사라집니다.

01

상속등기·한정승인 전문 법무사 전문성

- 부동산·재산 상속등기 실무 전반에 대한 경험
- 상속포기·한정승인 요건 및 기한 관리 전문성
- 상속 채무 리스크에 대한 구조적 검토 역량

02

새날만의 법무사 분야 특징

- 장례 직후 상속 구조와 채무 여부 선제 점검
- 세무·법무·보험 정보와 연계된 판단 체계
- 유가족이 기한을 놓치지 않도록 일정 중심 관리

03

상속등기·한정승인 프로세스

- 상담 단계에서 상속 재산·채무 현황 정리
- 상속포기·한정승인 여부에 대한 사전 판단
- 법원 접수·등기 신청 절차 단계별 진행
- 처리 결과를 플랫폼에 기록·공유



임소리

사외이사 법무사

상속등기·상속포기·한정승인 전문 법무사

“유가족 분들께 최상의 장례서비스를
제공하기 위해 노력하고 있습니다”

대표 이력

現 새날 사외이사 법무사
現 한별 법무사사무소 법무사

보유 역량

- 부동산 등기 컨설팅
(매매, 증여, 법정상속, 협의분할에 의한 상속 등 상속등기 전반)
- 회사 등기 컨설팅
(설립, 증자, 각종 변경)
- 기타 민사신청 컨설팅
(상속포기 및 한정승인 신청 및 후속 절차 일괄 처리)

대표 실적

- 연간 수백 건 이상의 상속 사건 처리
- 복잡한 외국인 상속등기 처리
- 1,000억 원대 의료법인 출연 및 등기 자문
- 한국도로공사 전속 법무사로 공공기관 신뢰 확보



보험금은 알아서 나오는 것이 아니라, 정확히 준비되어야 합니다.



김웅기

사외이사 손해사정사 / 상속 전문
보험 청구 및 상속 손해사정 영역

“유가족 분들께 최상의 장례서비스를
제공하기 위해 노력하고 있습니다”

대표 이력

現 새늘 사외이사 손해사정사 / 상속 전문
現 위드컴퍼니 컨설팅 대표
前 Metlife생명 COT
前 ROTC 육군 장교 52기

보유 역량

서울대은퇴설계전문가과정 수료
우리투자증권 퇴직연금모집인 자격
우리투자증권 펀드투자대행인 자격
법학과 학사 / 정치외교학과 학사

01

손해사정사의 전문성

- 약관 해석과 지급 기준에 대한 실무 경험 보유
- 상속 과정과 연계되는 보험금 정리 전문성
- 분쟁 가능성을 사전에 고려한 청구 설계 역량

02

새늘만의 손해사정 특징

- 장례 직후부터 보험 청구 가능 여부를 구조적으로 검토
- 유갓고이 직접 약관을 해석하지 않아도 되는 방식
- 세무·법률 전문가와 사전 연계된 판단 구조

03

보험·상속 손해사정 프로세스

- 상담 단계에서 보험 보유 현황 및 상속 구조 확인
- 보험금 청구 대상과 범위를 사전에 정리
- 필요 서류와 절차를 단계별로 안내·관리
- 지급 결과까지 플랫폼에 기록 및 공유

사소한 것 하나까지, 고객님의 마음을 위로드릴 수 있는 제작을 합니다.

01

제작부 전문성

- 유골함·납골함 설계 및 제작에 대한 전문 역량
- 장례 환경과 안치 조건을 고려한 구조 설계 경험
- 소재·내구성·보존성 기준에 대한 이해

02

새날만의 제작부 특징

- 자체 디자인·제작을 통한 품질 기준 직접 관리
- 외주·유통 의존 없이 제작 전 과정 책임
- 국내 최초 유골함 관련 특허 보유 및 적용

03

유골함·납골함 제작 프로세스

- 사용 환경과 안치 조건을 기준으로 설계 방향 결정
- 소재 선정부터 마감까지 내부 기준 적용
- 제작 과정 전반에 대한 품질 점검 진행
- 최종 제품 이력 및 사양을 시스템으로 관리



유한솔

제작부 실장 (작가)

새날작품 기획·제작

대표 이력

現 새날상조 제작부 실장
現 'B'사 R&D 팀 리더 및 중국 내 공장 QC 총괄
前 'Mastersolid' 페인터
前 'Xm 스튜디오' 프로토 페인터

보유 역량

- 순수미술 개인전 / 그룹전 포함 18회



유현욱

제작부 팀장 (작가)

새날작품 기획·제작

대표 이력

現 새날상조 제작부 팀장
現 '501 스튜디오' 페인터

보유 역량

- 피규어 페인팅 경력 5년
- 3D 프린터 운용기능자격 보유



김민하

제작부 팀장 (작가)

새날작품 기획·제작

대표 이력

現 새날상조 제작부 팀장
現 '501 스튜디오' 페인터

보유 역량

- 피규어 페인팅 경력 5년
- SML : 스틸라이프 전시 페인팅



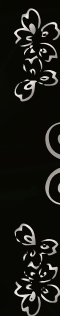


고인의 마지막 길, 존엄하게 안내합니다



고인의 마지막 길은 단순한 절차가 아니라,
한 사람의 존엄을 지켜내는 일입니다.

새들은 혼란스러운 순간에도
유가족의 곁에서 필요한 모든 과정을 차분하게 정리하며,
마지막 이별이 품위있게 마무리 될 수 있도록 책임감 있게 동행했습니다.



These are the moments in which
we prepared a dignified final journey
for the deceased.

We focus on
dignity, professionalism,
and warm consideration.

We do our best to ensure that
every part of the funeral process honors
the deceased without disruption.



봉안당 홈 광장모던관 사례







CONTACT

회사명
새늘상조

대표이사
김준식

설립일
23.02.15

임직원 수
16명 (2025년 기준)

대표 연락처
1644-4401

주소
경기도 김포시 풍무1로 69,4층 4065 호

홈페이지
<http://www.snfuneral.kr/>

